109316, г. Москва, Волгоградский пр-т, д.42, кор.7, тел. (495) 640 64 36, тел./факс (495) 640 64 60

### РАБОЧАЯ ПРОГРАММА УЧЕБНАЯ ПРАКТИКА

## **ПМ.02** Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности

по специальности: 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

2021год

### ОДОБРЕНА

Предметно (цикловой) комиссией Социально-экономического профиля

Протокол № 🖊 OT « Ja» alryesa 20 d/r.

Рабочая программа учебной дисциплины разработана на основе Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности 38.02.04 Коммерция (по отраслям)

Председатель предметно-цикловой комиссии

/Якушина Т.В./

Заместитель директора по УМР

Чем / Чаева Е.А./

Организация разработчик: «КОЛЛЕДЖ СОВРЕМЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ»

Согласовано: Акционерного Общест

Кохан Анатолий Аркадьевич, генеральный директор «ТКРЫТЫЙ МИР»

## СОДЕРЖАНИЕ

1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ	4
2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ	9
3. ТЕМАТИЧЕСКИЙ ПЛАН СОДЕРЖАНИЯ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ	11
4. УСЛОВИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ	14
5. КОНТРОЛЬ РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ	

## 1. ПАСПОРТ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

## 1.1. Место учебной практики в структуре программы подготовки специалистов среднего звена (далее – ППССЗ)

Согласно п.7.14 Федерального государственного образовательного стандарта среднего профессионального образования по специальности **38.02.04 Коммерция (по отраслям)**, практика является обязательным разделом образовательной профессиональной программы подготовки специалистов среднего звена (далее – ППССЗ) базовой подготовки.

Практика представляет собой вид учебной деятельности, направленной на формирование, закрепление, развитие практических навыков и компетенций в процессе выполнения определенных видов работ, связанных с будущей профессиональной деятельностью.

Учебная практика проводится при освоении обучающимися профессиональных компетенций в рамках профессиональных модулей и реализуются концентрированно.

Учебная практика предусмотрена в рамках изучения профессионального модуля **ПМ.02 Организация и проведение** экономической и маркетинговой деятельности

#### 1.2 Цели и задачи учебной практики:

Цели учебной практики:

- закрепление практических знаний, полученных студентом в процессе обучения;
- формирование первичных практических умений и опыта деятельности в рамках профессионального модуля;
- формирование профессиональных компетенций по специальности.
   В результате прохождения учебной практики студент должен:

#### иметь практический опыт:

- -оформления финансовых документов и отчетов;
- -проведения денежных расчетов;
- -расчета основных налогов;
- -анализа показателей финансово-хозяйственной деятельности организации;
- -выявление потребностей (спроса) на товар;
- -реализация маркетинговых мероприятий в соответствии с коньюктурой рынка;
- -участие в проведении рекламных акций и компаний, других маркетинговых коммуникаций;
- -анализ маркетинговой среды организации;

## 2.1 Количество недель (часов) на освоение программы учебной практики:

Рекомендуемое количество часов на освоение программы учебной практики -1 неделя, **36** часов.

### 2. РЕЗУЛЬТАТЫ ОСВОЕНИЯ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

Результатом освоения программы практики является:

- освоение обучающимися всех видов профессиональной деятельности по специальности «Коммерция (по отраслям)», сформированность общих и профессиональных компетенций (таблица 1), а также приобретение необходимых умений и опыта практической работы по специальности в профессиональных модулей ОΠ СПО ППСС3 рамках ПО виду профессиональной деятельности (ВПД): Организация проведение экономической и маркетинговой деятельности

Таблица 1 **Перечень общих и профессиональных компетенций** 

	теретень общих и профессиональных компетенции
Код	Наименование результата освоения программы практики
1	2
OK 1	Понимать сущность и социальную значимость своей будущей профессии, проявлять к ней устойчивый интерес.
ОК 2	Организовывать собственную деятельность, выбирать типовые методы и способы выполнения профессиональных задач, оценивать их эффективность и качество.
ОК 3	Принимать решения в стандартных и нестандартных ситуациях и нести за них ответственность.
OK 4	Осуществлять поиск и использование информации, необходимой для эффективного выполнения профессиональных задач, профессионального и личностного развития.
OK 5	Использовать информационно-коммуникационные технологии в профессиональной деятельности.
ОК 6	Работать в коллективе и в команде, эффективно общаться с коллегами, руководством, потребителями.
ОК 7	Самостоятельно определять задачи профессионального и личностного развития, заниматься самообразованием, осознанно планировать повышение квалификации.
OK 8	Вести здоровый образ жизни, применять спортивно-оздоровительные методы и средства для коррекции физического развития и телосложения.
ОК 9	Пользоваться иностранным языком как средством делового общения.
OK 10	Логически верно, аргументированно и ясно излагать устную и письменную речь.
OK 11	Обеспечивать безопасность жизнедеятельности, предотвращать техногенные катастрофы в профессиональной деятельности, организовывать, проводить и контролировать мероприятия по защите работающих и населения от негативных воздействий чрезвычайных ситуаций.
OK 12	Соблюдать действующее законодательство и обязательные требования нормативных документов, а также требования стандартов, технических условий.
ПК 2.1	Использовать данные бухгалтерского учета для контроля результатов и планирования коммерческой деятельности, проверить учет товаров (сырья, материалов, продуктов, тары, других материальных ценностей) и участие в их инвентаризации.

ПК 2.2	Оформлять, проверять правильность составления, обеспечивать хранение
	организационно-распределительных, товаросопроводительных и иных
	необходимых документов с использованием автоматизированных систем.
ПК 2.3	Применять в практических ситуациях экономические методы, рассчитывать
	макроэкономические показатели, анализировать их, а также рынки ресурсов.
ПК 2.4	Определять основные экономические показатели работы организации, цены,
	заработную плату.
ПК 2.5	Выявлять потребности, виды спроса и соответствующие им темпы маркетинга
	для обеспечения целей организации, формировать спрос и стимулировать сбыт
	товаров.
ПК 2.6	Обосновывать целесообразность использования и применять маркетинговые
	коммуникации.
ПК 2.7	Участвовать в проведении маркетинговых исследований рынка, разработке и
	реализации маркетинговых решений.
ПК 2.8	Реализовывать сбытовую политику организации в пределах своих
	должностных обязанностей, оценивать конкурентоспособность товаров и
	конкурентные преимущества организации.
ПК 2.9	Применять методы и приемы анализа финансово-хозяйственной деятельности
	при осуществлении коммерческой деятельности, осуществлять денежные
	расчеты с покупателями, составлять финансовые документы и отчеты.

## 3. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ПРОГРАММЫ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

## 3.1. Тематический план учебной практики

Коды формируемых	Наименование профессионального	Объем времени на практику
компетенций	модуля	(в неделях, часах)
ОК.1-12 ПК.2.1 – ПК.2.9	ПМ.02.Организация и проведение экономической и маркетинговой	Всего 1 неделя, 36 часов
11IX.2.1 – 11IX.2.9	деятельности.	

## 3.2. Содержание учебной практики.

Наименование разделов и тем	Содержание практики		Уровень
			освоения
1	2	3	4
ПМ 02.		36	
Организация и проведение эконо	мической и маркетинговой деятельности.	часа	
УП.02. Учебной практика			
Раздел 1 (ПК 2.1- 2.9)		7.2	
Оформление финансовых докумо	нтов и отчетов. Проведение денежных расчетов с покупателями. Расчет		
основных налогов			
Тема 1.	1 Ознакомление с финансовыми документами и отчетами.	7,2	3
Оформление финансовых	Составление перечня финансовых документов.		
документов и отчетов.	Ознакомление с приемо-сдаточными актами при передаче материальных		
Проведение денежных расчетов	ценностей. Ознакомление с переоценкой и уценкой товаров. Составление		
с покупателями. Расчет	перечня налогов.		
основных налогов			
Раздел 2 ПК-(2.1-2.9)		21.6	
Анализ показателей финансово-х	озяйственной деятельности		

	1			
Тема 2.	2	Составление перечня показателей финансово-хозяйственной деятельности.	7,2	3
Анализ показателей Выявление и определение наиболее значимых экономических показателей				
финансово-хозяйственной		работы организации.		
деятельности. Выявление и	3	Ознакомление с видами и методами изучения покупательского спроса на	7,2	
определение наиболее		предприятии.		
значимых показателей работы	4	Анализ факторов, влияющих на спрос.	7,2	
организации. Выявление		Проведение опросов потребителей для выявления предпочтений разных	.,=	
потребностей (спроса) на		товаров.		
товары и соответствующих				
типов маркетинга.				
Раздел 3 ПК-(2.1-2.9)			7.2	
Реализация маркетинговых мер	опрі	иятий в соответствии с конъюнктурой рынка		
Тема 3.	5	Ознакомление со сбытовой политикой организации и каналами	7,2	3
Реализация маркетинговых		распределения.		
мероприятий в соответствии с		Ознакомление со стратегиями ценообразования на различные товары.		
конъюнктурой рынка				
	Ди	фференцированный зачет		
		Итого по курсу:	36 часов	
		VI V		

### 4. УСЛОВИЯ ОРГАНИЗАЦИИ И ПРОВЕДЕНИЯ УЧЕБНОЙ ПРАКТИКИ

# 4.1. Требования к документации, необходимой для проведения учебной практики:

- 1. Приказ об учебной практике;
- 2. Рабочая программа учебной практики;
- 3. График учебного процесса
- 4. Нормативно-справочные материалы и т.д.;
- 5. Журналы практики.

### 4.2. Требования к учебно-методическому обеспечению практики:

Практика является обязательным разделом ППССЗ. Она представляет собой вид учебных занятий, обеспечивающих практико-ориентированную подготовку обучающихся

Учебная практика для получения первичных профессиональных навыков является первым этапом производственной (профессиональной) практики и имеет целью овладение студентами основными (практическими) умениями и навыками по одной или нескольким профессиям рабочих, должностям служащих.

Учебная практика представляет собой вид учебных занятий, непосредственно ориентированных на профессионально-практическую подготовку обучающихся. Учебная практика проводится в рамках профессиональных модулей: «Организация и проведение экономической и маркетинговой деятельности.».

Практика проводится в учебных кабинетах, лабораториях и на других учебно-вспомогательных объектах учебного заведения концентрированно или рассредоточенно путем чередования ее с теоретическими занятиями при обязательном сохранении на протяжении учебного года количества часов на теоретические занятия и на практическое обучение. Практическое обучение профессиональным умениям и навыкам проводится мастерами производственного обучения или преподавателями.

На практике для получения профессиональных навыков рекомендуется использовать следующие организационные формы обучения:

- уроки производственного обучения;
- практические занятия;
- деловые и ситуационные игры;
- подготовка и защита рефератов;
- подготовка презентаций;
- квалификационный экзамен в виде выполнения комплексной практической работы;
  - встречи и беседы со специалистами и др.

По окончании учебной практики обучающимся выставляется оценка на основании текущего и итогового контроля их работы — квалификационного экзамена.

Обучающиеся, не выполнившие программу практики, направляются на практику вторично, в свободное от учебы время.

Продолжительность учебной практики для получения первичных профессиональных навыков может быть увеличена за счет резерва времени учебного заведения.

Каждый обучающийся при обязан выходе на практику получить качественный инструктаж безопасности, своевременный ПО технике производственной санитарии и противопожарной защите. Ответственность за своевременное проведение инструктажа возлагается на преподавателя. Инструктаж желательно проводить в учебных лабораториях, оборудованных форме живой беседы, подкрепляя примерами наглядными пособиями, В безопасных методов работы, а также подробным разбором случаев нарушения производственно-учебной дисциплины, правил и инструкций о безопасных приемах и методах работы и последствий, которые произошли или могли произойти в результате допущенных нарушений.

Инструктаж проводится перед началом учебной практики для всех вновь прибывших обучающихся и в случаях, когда обучающемуся предоставляется новая работа или при переходе с одного оборудования на другое.

Проведение инструктажа регистрируется в специальном журнале, к которому должны быть приложены (прошнурованы и пронумерованы) все инструкции об охране труда по изучаемым профессиям. При применении обучающимся неправильных или опасных приемов работы, а также нарушений производственной и технологической дисциплины с обучающимся проводят (внеплановый) внеочередной инструктаж.

К санитарно-гигиеническим мероприятиям по охране труда относятся обеспечение здорового самочувствия работающих, предупреждение профессиональных заболеваний и отравлений, производственного травматизма, применения средств индивидуальной защиты и др. На организм обучающегося воздействуют различные факторы внешней среды так же как состояние воздушной среды, ее температуры, влажность, загрязненность пылью, вредными парами и газами, уровень освещенности рабочих мест, наличие и интенсивность шума, электромагнитных полей и др.

### 4.2. Требования к материально-техническому обеспечению:

Реализация программы учебной практики предполагает наличие учебных кабинетов: компьютерный класс с выходом в Интернет.

## Технические средства обучения:

Мультимедийный проектор, персональный компьютер.

# 4.3 Перечень учебных изданий, дополнительной литературы, интернетресурсов

#### Основные источники:

- 1. Голубева Т.М. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учеб. для СПО. М.: Академия, 2015.
- 2. Скворцов О.В. Налоги и налогообложение: практикум: учеб. пособие для СПО. М.: Академия, 2016.
- 3. Маркетинг в коммерции / Синяева И.М., Земляк С.В., Синяев В.В., 3-е изд. М.:Дашков и К, 2016. 548 с. ZNANIUM.COM

#### Дополнительные источники:

- 1. Басовский Л.Е. Маркетинг: учеб. пособие для СПО. М.: Инфра-М, 2016.
- 2. Котлер Ф. Основы маркетинга: учеб. для вузов. -М.: Прогресс, 2015.
- 3. Одинцов В.А. Анализ финансово-хозяйственной деятельности предприятия: учеб. для СПО. М.: Академия, 2016.
- 4. Перекрестова Л.В., Романенко Н.В., Сазонов С.П. Финансы и кредит: практикум. М.: Академия, 2016.
- 5. Перекрестова Л.В., Романенко Н.В., Сазонов С.П. Финансы и кредит: учеб. пособие для СПО. М.: Академия, 2017.
- 6. Скворцов О.В. Налоги и налогообложение: учеб. пособие для СПО. М.: Академия, 2016.
- 7. Журналы: «Бюджет», «Вопросы экономики», «Маркетинг», «Маркетинг в России и за рубежом», «Российская торговля», «Современная торговля», «Справочник экономиста», «Экономика и учёт труда», «Экономико-правовой бюллетень», «Экономический анализ: теория и практика», «Экономическое обозрение».

#### Интернет-ресурсы:

- 1. Министерство финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]. Режим доступа: www.minfin.ru
- 2. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.nalog.ru/
- 3. Федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. Режим доступа: http://www.gks.ru/

## **5.КОНТРОЛЬ И ОЦЕНКА РЕЗУЛЬТАТОВ УЧЕБНОЙ** ПРАКТИКИ

В период прохождения учебной практики обучающимся ведется отчёт по практике.

Формы и методы контроля и оценки результатов прохождения практики должны позволять проверять у обучающихся не только сформированность профессиональных компетенций, но и развитие общих компетенций и обеспечивающих их умений.

Работа над отчетом по практике должна позволить руководителю оценить уровень развития следующих общих компетенций выпускника (из ФГОС):

Формы контроля и оценки освоения общих компетенций

Код	Результаты	Основные показатели оценки	Формы и
ОК	(освоенные общие компетенции)	результата	методы
			контроля и
			оценки
1	2	3	4
OK 1	Понимать сущность и социальную	<ul> <li>демонстрация интереса к</li> </ul>	Интерпрета
	значимость своей будущей профессии,	будущей профессии;	ция
	проявлять к ней устойчивый интерес	- активность, инициативность в	результато
		процессе освоения	В
		профессиональной	наблюдени
		деятельности;	я за
		<ul> <li>наличие высоких результатов</li> </ul>	деятельнос
		при освоении учебных	тью
		дисциплин и профессиональных	обучающег
		модулей;	ося в
		наличие положительных	процессе
		отзывов по итогам	освоения
		производственной практики	образовате
OK 2	Организовывать собственную	<ul> <li>выбор и применение методов</li> </ul>	льной
	деятельность, выбирать типовые	и способов решения	программы
	методы и способы выполнения	профессиональных задач в	•
	профессиональных задач, оценивать	области организации и	
	их эффективность и качество	проведения экономической и	
		маркетинговой деятельности;	
		оценка эффективности и	Интерпрета
		качества выполнения	ция
OIC 2	   H	профессиональных задач	результато
ОК 3	Принимать решения в стандартных и	решение стандартных и	В
	нестандартных ситуациях и нести за	нестандартных	наблюдени
	них ответственность	профессиональных задач в	я за
		области организации и	деятельнос
		проведения экономической и	тью
		маркетинговой деятельности	1210

ОК 4	Oovervoompugmy wovervy vyerouv appayvya	Data are very vive very very very very very very very ve	-6x******
OK 4	Осуществлять поиск и использование	Эффективный поиск	обучающег
	информации, необходимой для	необходимой информации;	ося в
	эффективного выполнения	Использование различных	процессе
	профессиональных задач,	источников для поиска	освоения
	профессионального и личного	информации.	образовате
	развития		льной
OK 5	Использовать информационно-	Владение информационно-	программы
	коммуникационные технологии в	коммуникационными	
	профессиональной деятельности	технологиями в	
		профессиональной деятельности	
OK 6	Работать в коллективе и команде,	Умение работать в коллективе и	
	эффективно общаться с коллегами,	команде, эффективно общаться	
	руководством, потребителями	с коллегами, руководством,	
		потребителями	
OK 7	Брать на себя ответственность за	Уметь брать на себя	
OIC /	работу членов команды	ответственность за работу	
	(подчиненных), результат выполнения	членов команды (подчиненных),	
	* · · · · · · · · · · · · · · · · · · ·		
OIC 0	заданий	результат выполнения заданий	
OK 8	Самостоятельно определять задачи	Умение самостоятельно	
	профессионального и личностного	определять задачи	
	развития, заниматься	профессионального и	
	самообразованием, осознано	личностного развития,	
	планировать повышение	заниматься самообразованием,	
	квалификации.	осознано планировать	
		повышение квалификации.	
OK 9	ОК 9. Пользоваться иностранным	- использование иностранного	
	языком как средством делового	языка при чтении инструкций	
	общения	пользования иностранными	
		товарами;	
		- использование иностранного	
		языка при общении с клиентами	
		и покупателями.	
OK 10	ОК10. Логически верно,	– использование в речи	
010	аргументировано и ясно излагать	специальных терминов в	
	устную и письменную речь	соответствии со спецификой	
	yernylo u nuebmennylo pe ib	1	
		получаемой профессии;	
		– отсутствие недостатков в	
OIC 11	00	развитии речи	
OK 11	Обеспечивать безопасность		
	жизнедеятельности, предотвращать		
	техногенные катастрофы в		
	профессиональной деятельности,		
	организовывать, проводить и		
	контролировать мероприятия по		
	защите работающих и населения от		
	негативных воздействий		
	чрезвычайных ситуаций.		
OK 12	Соблюдать действующее	– соблюдение норм	
·	законодательство и обязательные	действующего	
	требования нормативных документов,	законодательства;	
	а также требования стандартов,	учет в профессиональной	
	технических условий.	у іст в профессиональной	
		3	<u> </u>

	деятельности	обязательных	
	требований	нормативных	
	документов,	стандартов,	
	технических усло	вий	

	Основные показатели оценки результата	Формы и методы контроля и оценки
		-
контроля результатов и планирования коммерческой деятельности, проводить учет товаров (сырья, материалов, продукции, тары, других материальных ценностей), участвовать в их инвентаризации догодей ингородующей ингородующей дей дей ингородующей дей дей ингородующей дей дей дей дей дей дей дей дей дей д	Обоснованность выбора данных ухгалтерского учета для контроля зультатов и планирования оммерческой деятельности; Соблюдение последовательности обствий при проведении учета оваров; Соответствие оформления окументации по учету товаров становленным требованиям тандартам); Соблюдение последовательности обствий при проведении нентаризации; Соответствие оформления становленным требованиям тандартам)	Экспертная оценка результатов деятельности обучающегося в процессе освоения образовательной программы: - при выполнении и защите практических занятий; - при выполнении работ на различных этапах производственной практики; при проведении тестирования,
ПК2.2.Оформлять, проверять правильность составления, организационнораспорядительных, товаросопроводительных и иных необходимых документов с использованием автоматизированных систем догорги и торогорги и торогорги и торогорги и торогорги и торогоргоргоргоргоргоргоргоргоргоргоргорг	Соответствие оформления оганизационно-распорядительных товаросопроводительных окументов установленным ребованиям (стандартам); Правильность составления оганизационно-распорядительных товаросопроводительных оганизационно-распорядительных товаросопроводительных оганизационно-распорядительных товаросопроводительных окументов в соответствии с становленными требованиями тандартами); Грамотность и скорость оставления и оформления оганизационно-распорядительных товаросопроводительных оганизационно-распорядительных товаросопроводительных окументов при работе с стоматизированными системами Обоснованность выбора	зачета по МДК, экзамена (квалификационного) по модулю

	T	
практических ситуациях экономические методы, рассчитывать микроэкономические показатели, анализировать их, а также рынки ресурсов	экономических методов в конкретных практических ситуациях;  — Правильность расчета микроэкономических показателей;  — Полнота анализа микроэкономических показателей;  — Полнота анализа рынков ресурсов	
ПМ 2.4.Определять основные экономические показатели работы организации, цены, заработную плату	<ul> <li>Правильность расчета основных экономических показателей коммерческой организации;</li> <li>Правильность расчета цены продукции;</li> <li>Правильность расчета заработной платы сотрудников и ФОТ предприятия</li> </ul>	
ПК 2.5 Выявлять потребности, виды спроса и соответствующие им типы маркетинга для обеспечения целей организации, формировать спрос и стимулировать сбыт товаров.	- правильность расчета потребности, виды спроса и соответствующие им типы маркетинга для обеспечения целей организации,	Экспертная оценка результатов деятельности обучающегося в процессе освоения
ПК 2.6 Обосновывать целесообразность использования и применять маркетинговые коммуникации ПМ 2.7. Участвовать в	-умение обосновывать целесообразность использования и применять маркетинговые коммуникации  — Правильность соблюдения	образовательной программы: - при выполнении и защите практических занятий;
проведении маркетинговых исследований рынка, разработке и реализации маркетинговых решений  ПМ 2.8. Реализовывать сбытовую	последовательности проведения маркетинговых исследований; — Обоснованности принятия маркетинговых решений	- при выполнении работ на различных этапах производственной практики; при проведении
политику организации в пределах своих должностных обязанностей, оценивать конкурентоспособность товаров и конкурентные преимущества организации	<ul> <li>Обоснованность принятия решений при реализации сбытовой политики;</li> <li>Правильность оценки конкурентоспособности товаров;</li> <li>Правильность оценки конкурентных преимуществ организации</li> </ul>	тестирования, зачета по МДК, экзамена (квалификационного) по модулю
ПМ 2.9. Применять методы и приемы анализа финансово-хозяйственной деятельности при осуществлении коммерческой деятельности, осуществлять денежные расчеты с покупателями, составлять финансовые документы и отчеты	<ul> <li>Обоснованность выбора методов и приемов анализа финансово-хозяйственной деятельности при осуществлении коммерческой деятельности;</li> <li>Соблюдение последовательности действий при осуществлении денежных расчетов с покупателями;</li> <li>Правильность составления финансовой документации и отчетности в соответствии</li> </ul>	

требованиями (стандартами)	
преобваниями (стандартами)	